

Key Account Manager Interní – tým podpory Prodej energie TOP – agenturní pozice Č. Budějovice

Máte?:

- Vysokoškolské vzdělání technického nebo ekonomického směru - elektrotechnický nebo IT směr výhodou
- Pokročilou znalost AJ - znalost NJ výhodou
- Výbornou znalost MS Excel + velmi dobrou uživatelskou znalost práce s PC (MS Office, Outlook, Internet, PowerPoint)
- Všeobecný rozhled a týmového ducha
- Chuť se neustále vzdělávat v oblasti dodávek elektřiny, zemního plynu a služeb pro korporátní zákazníky
- Silnou orientaci na zákazníka
- Komplexní přehled o energetickém trhu – výhodou

Jsou vaše dovednosti?:

- Samostatnost, odpovědnost, pečlivost, iniciativa a vysoká flexibilita
- Schopnost rychlého úsudku a rozhodování, analytické a koncepční myšlení
- Rychlost při zpracování požadavků
- Silná orientace na dosažení pracovního úspěchu
- Dobrá úroveň slovní a písemné komunikace
- Plánovací a organizační předpoklady
- Znalost práce v SAP/ISU, CRM - výhodou

Oslovuje Vás?:

- Práce v rámci obchodního útvaru pro TOP zákazníky naší společnosti (korporátní zákazníci a velké národní i nadnárodní společnosti)
- Činnosti pro zajištění celého zákaznického cyklu – od přípravy individuálních nabídek (ČJ, AJ), přes ocenění, smlouvy, zajištění změny dodavatele až po přípravu fakturace.
- Řešení zákaznických potřeb v oblasti dodávek elektřiny, plynu a služeb pro TOP zákazníky
- Znalost práce v různých IT systémech – např. SAP/Flexi/CRM
- Komunikace napříč útvary v rámci společnosti
- Různorodá náplň práce a široký záběr činností
- Práce v pohodovém kolektivu a flexibilní pracovní doba
- Mít možnost neustále se vzdělávat a osobně se rozvíjet

Potom jste správným kandidátem pro náš tým!

Kontaktní osoba: Edita Pavelková, edita.pavelkova@eon.com